

## SIN Límites

## CREA

9.20 – 10.10

### Bienvenida

Sébastien Chartier, Consejero Delegado de Creaventure

### Conferencia Inaugural: Después de caminar, correr es fácil

Juan de Antonio, Founder & CEO de Cabify

10.20 – 11.30

### ¡Rompe moldes! Modelos disruptivos en sectores tradicionales

MODERA: Alejandro Vesga, Director de la Revista Emprendedores

PONENTES: David Bernabeu, CEO de Citibox

Taig Mac Carthy, Creador en Gik

Carlos Rodríguez Marcos, CEO del Grupo Raza Nostra

11.40 – 12.10

### ¿Por qué el emprendedor tropieza siempre en las mismas piedras?

Carlos Blanco, Managing partner de Encomenda VC, Fundador de Nuclío y Conector

12.10 – 12.40

### La inteligencia del éxito

Anxo Pérez, CEO y Fundador de 8Belts.com

12.50 – 13.20

### Supera la montaña rusa del emprendedor sin caer al abismo

Eneko Knörr, Emprendedor e inversor en startups

13.30 – 14.00

### Cómo hacer posible lo imposible!!!

Luis Álvarez, Creador de Wonderland, Autor de 'El Éxito' y 'Cómo hacer posible lo imposible' y Productor de Sueños

16.00 – 16.30

### Transformación Digital, susto o muerte

Javier Sirvent, Technology Evangelist

16.40 – 17.50

### La revolución "Millennials": cuando el talento se impone a la falta de experiencia

MODERA: Ibai Martínez, Socio y líder del Grado LEINN en Teamlabs

PONENTES: Yaiza Canosa, CEO y Fundadora de GOI y Co-Fundadora de GLUE

Jorge Dobón, CEO de Demium Startups

Gala Freixa, Co-Fundadora de Sheedo. Grado LEINN

Jaime Garrastazu, Co-Fundador de Pompeii

Eloi Gómez, CEO de MrJeff

18.00 – 18.20

### Todas las claves para emprender con éxito en la era digital

Silvia Leal, Colaboradora del libro 'Emprender en la Era Digital'

Juanma Romero, Director de Emprende y Coautor de 'Emprender en la Era Digital'

10.20 – 10.50

### Alcanza las metas profesionales que nunca imaginaste

María Fernández, Coach personal, Ejecutivo y de Equipos. Fundadora de Coaching & Media

10.50 – 11.20

### Ciberseguridad en 30 minutos

Santiago Alonso, Director de la agencia Indea Diversity, SL y Agente exclusivo AXA Seguros

11.30 – 12.00

### Producto Mínimo Viable: Creando Startups mediante la Facturación Mínima Viable

Roberto Touza, Experto en Lean Startup y CEO de Startups Inversores PFP

12.00 – 12.30

### Bootstrapping, gasta poco y cobra mucho

Lucas Cervera, Emprendedor, Co-Fundador de nVotes e Iniciador. Profesor y mentor de Business Design y Lean Startup

12.40 – 13.10

### Sociedad Limitada o Autónomo, ¿cuándo y por qué?

Antonio Serrano Jiménez, Director de Cuentas de Afianza Asesores

13.15 – 13.45

### Cómo crecer de 15 a más de 100 empleados en menos de 2 años

María Abad, Marketing Manager en Teamleader

13.45 – 14.15

### Manual de instrucciones para crear una startup

Ismael Teijón, Director de Proyectos Global en Demium Startups

15.30 – 16.00

### Fintech: Los nuevos servicios financieros para Pymes

Jesús Pérez, Presidente de la Asociación Española de Fintech e Insurtech

16.00 – 16.30

### Financiación pública. Gasolina para Startups

Iván García Berjano, CEO de Finanziaconnect

16.40 – 17.10

### Diseña correctamente la estrategia financiera para negociar con tu banco y cuida tu tesorería

Juan Luis Vidal, Director Corporativo de Pymes en Bankia

17.15 – 17.45

### 7 tendencias y oportunidades para emprender con éxito en el 2017 y 2018

Néstor Guerra, CEO y Co-Fundador de IEC. Profesor Business Design & Lean Startup en EOI

17.45 – 18.15

### No gestiones, entrena a tu equipo

José Barroso, Propietario de "Coaching para Todos". Entrenador de habilidades directivas y de equipos de trabajo



## ENAMORA

10.00 – 10.30

**Lecciones de seducción: reclutamiento, equipo, clientes e inversores**

Alejandro Artacho, CEO y Socio Fundador de Spotahome

10.30 – 11.00

**Seducer a tu banquero**

Luis Méndez, Director de Marketing Pymes y Comercios en Bankia

11.10 – 11.40

**Las claves para enamorar a un inversor**

Pablo Gimeno, Empresario e Inversor. Autor del libro 'El método Gimeno'

11.40 – 12.10

**Nuevas estrategias para Facebook e Instagram**

Gustavo Pernas, Responsable de Pymes de Facebook en España

12.20 – 12.50

**EL MÉTODO AMOR: Conquista a tu CLIENTE igual que conquistas a tu PAREJA... ¡o mejor!**

Carlos Delgado, Fundador y CEO de Level UP Escuela de Negocios para Autónomos y Pymes

13.00 – 13.30

**Publicidad Offline al alcance de todos: ya no basta solo con el Online**

Alberto Corcóstegui, Co-Fundador de No Limits Media y BIMADS

13.30 – 14.00

**Descubre el vendedor que hay en tí**

Javier Mesas, Experto en Ventas con PNL

15.30 – 16.00

**Herramienta o Estrategia para vender**

Ángel Garrorena, Consultor y Auditor de Ventas y Profesor de Lean Sales

16.00 – 16.30

**Siente el flechazo de la conducción autónoma**

Rafael Alférez, Director de Marketing de BMW

16.30 – 17.00

**Customer Journey Map: ¡Mejorando la experiencia del cliente!**

Óscar Carbajo, Emprendedor, Mentor e Intraemprendedor

17.10 – 17.40

**El Código LinkedIn: Cómo Multiplicar tus Oportunidades Profesionales**

Amel Fernández, Director de Social Media Camp y LinkedIn Program. Especialista en resultados reales en redes sociales

17.40 – 18.10

**El Networking Relacional desplaza al Networking Tradicional**

Nohelis Ruiz, Estratega de Redes de Contacto, Autora del Libro 'Triunfa Haciendo Networking'. Programa Emprendedores On&Off en Cadena SER Madrid Norte 89.6FM

## APRENDE

10.15 – 10.45

**10 estrategias de publicidad emocional**

Isabel González, Fundadora y Formadora de Eneuromarketing

10.50 – 11.20

**10 pasos para convertir tu empresa en Noticia**

José Ángel Cuadrado, Presentador de TV y Co-Fundador de Mi Empresa es Noticia  
Laura Miralles, Periodista especializada en Comunicación para Emprendedores y Co-Fundadora de Mi Empresa es Noticia

11.30 – 12.00

**Emprender y no morir en el intento – 10 aprendizajes**

Lucía Egea, Directora del Centro Universitario EDEM

12.00 – 12.30

**Pon un mentor en tu vida**

Ana Bejarano González, Coordinadora Nacional de mentoring en Youth Business Spain  
Alberto Morillas de la Torre, Mentoring Manager en Fundación Tomillo

12.40 – 13.10

**Storytelling 360: 10 claves para explotar tu historia y potenciar tu proyecto**

Javier Siedlecki, Co-Fundador de Yotecuento Storytelling

13.10 – 13.40

**Cómo bonificar la formación de tu empresa en 10 pasos**

Alfonso Luengo, Director Gerente de la Fundación Estatal para la Formación en el Empleo  
Carmen Prieto, Directora de Gestión Técnica y Verificación de la Fundación Estatal para la Formación en el Empleo

13.45 – 14.15

**Medios y startups: fórmulas de Media x Equity**

Chema Nieto, Head of Socialnius

16.00 – 16.30

**10 herramientas para contactar con inversores privados**

Pedro Bisbal, Director de 'Larga Vida a las Startups' e Innoban Valencia-Red de Inversores Privados

16.30 – 17.00

**Las 10 cosas que no te han contado al buscar inversión**

Javier Megías, CEO y Co-Fundador de Startupxplore

17.10 – 17.40

**Las 10 cláusulas a vigilar en un pacto de Socios**

María Echávarri, Associate en JME Venture Capital

17.40 – 18.10

**10 criterios para defender tu valoración cuando facturas poco o nada**

Miquel Costa, Presidente de Keiretsu Forum Spain, Co-Fundador y Presidente de Foro Capital Pymes



INNOVA

10.20 – 10.50

**Innovar en la pequeña empresa es posible**

Juan Vicente García Manjón, Profesor de Innovación en la Universidad Europea Miguel de Cervantes (UEMC)

10.50 – 11.20

**Métricas para Controlar y Escalar tu Startup**

Yago Muñoz López-Villalta, Startup CFO (Emeuvre.com)

11.30 – 12.00

**Duplica la eficacia de tus campañas con emails transaccionales automatizados**

Teresa Sánchez-Herrera, Directora de Marketing de Retail Rocket

12.00 – 12.30

**La experiencia de un emprendedor que se adentra al mundo digital con su negocio de vinos**

Reinaldo Rodríguez de Asevedo, CEO de Cia del Vino Grand Cru S.L  
Jesús Sánchez Lladó, Director eCommerce & New Business Development de Correos

12.40 – 13.10

**Crece y Escala con Wordpress**

José Ramón Padrón, Country Manager de SiteGround

13.10 – 14.10

**¿Cómo pueden las startups destacar mediante una publicidad diferente con pocos recursos?**

MODERA: Javier Piedrahita, Director y Fundador de MarketingDirecto.com  
PONENTES: Gemma Escribano, Directora de Marketing de Wallpop  
Jaime López-Francos, CEO de Ymedia  
Daniel Marote, Socio Director de Hydra.Digital  
Agustín Vivancos, CEO y Socio Fundador de dommo.x  
Florian Wude, Director de Marketing de Sixt rent a car

15.30 – 16.00

**El futuro que ya está aquí: las oportunidades y retos de las tecnologías exponenciales**

Leticia Prados, Experta en innovación disruptiva y estrategia en transformación digital

16.00 – 16.30

**Cómo hacer crecer tu negocio mediante la Publicidad en Redes Sociales**

Antón Suárez, Sales Director de Adglow Direct

16.30 – 17.00

**Happy Content, el éxito del nuevo marketing**

Christian Larraínzar, CMO de Lowpost

17.10 – 17.40

**Cómo captar talento técnico**

David Bonilla, CEO de Comalatech

17.40 – 18.10

**Realidad Virtual y Aumentada, los nuevos canales de comunicación**

Héctor Paz, CEO de Imascono

PREGUNTA

10.10 – 10.40

**Vender en Clave Digital**

Cristina Ordóñez, Formadora y Asesora para Crear, Innovar y Emprender. Fundadora de la plataforma Creadores por el Mundo

10.45 – 11.15

**Darte de alta como Autónomo: ¿dónde? ¿cómo? ¿cuándo? ¿ayudas?**

Elena Hita, Periodista especializada en Economía. Profesora asociada de la Universidad Europea. Autora del blog Educación Financiera para pymes de Epson

11.20 – 11.50

**La aventura de emprender**

Alberto Moratíel, Promoción y RR.II. de Enisa

11.50 – 12.20

**La financiación de las pymes a través de Avalmadrid**

Carlos Ramos, Director Comercial de Avalmadrid

12.30 – 13.00

**Cómo financiarte a través de una Plataforma de Financiación Participativa**

Javier Villaseca Sánchez, Fundador y Director General de SociosInversores.com

13.00 – 13.30

**Cómo elegir correctamente una aceleradora**

Hortensia Espíritu, CMO de Bbooster Ventures

13.40 – 14.10

**De la marca personal al posicionamiento personal: cómo tener éxito en el trabajo y en tu vida**

Daniel Romero-Abreu, Presidente de Thinking Heads

16.00 – 16.30

**¿Cómo facturar sin ser autónomo?**

Chema Escrivá, CEO de Factoo / Data

16.30 – 17.00

**¿Cuándo darte cuenta de que te toca pivotar en tu modelo de negocio?**

Silvia Haro, CEO y Fundadora de iWarda  
Guillermo Sainz, Co-Fundador de iWarda

17.10 – 17.40

**El proceso de Counselling en la Empresa**

Susana San Román, Responsable de Marketing en Instituto Galene. Consultora de marketing estratégico y counsellor en Susana San Román

17.40 – 18.10

**Lo que aprendí trabajando en Apple y cómo me inspiró a emprender**

Gladys Cali, CEO y Fundadora de InfiniteVent Experience



CRECE

COMPARTE

PARTNER



GOBIERNO DE ESPAÑA

MINISTERIO DE ECONOMÍA, INDUSTRIA Y COMPETITIVIDAD



España Exportación e Inversiones

10.00 – 11.00

¿Por qué exportar y por dónde empiezo?

Marta Villarreal, Gestora de ICEX Next

11.10 – 11.40

Primeros pasos para Internacionalizar tu Empresa

Lourdes Rivas, CEO de Gear Translations

11.40 – 12.10

Aprendiendo a Exportar. El riesgo de las Exportaciones.

Susana Monge Alcalde, Gerente Negocio Internacional de Banco Sabadell

12.20 – 12.50

La Propiedad Industrial como herramienta de internacionalización de las empresas: marcas, diseños y patentes

Mónica Castilla Baylos, Jefa de Área de Difusión, Comunicación y Relación con la empresa de la Oficina Española de Patentes y Marcas. CEVIPYME

12.50 – 13.20

¿Cómo vender mejor tu empresa?

René de Jong, Business Angel

13:30 – 14:00

Due Diligence: ¿Qué pretende el inversor valorar y comprobar en tu negocio?

Cristina Hernández Lería, Asociada del departamento Mercantil de Lener

16.00 – 16.30

Internacionalización: De 0 a 100

Carlos Larraz, CEO de Funidelia

16.30 – 17.00

Cómo hacer crecer tu empresa captando el mejor talento

Patricia Ratia, Co-Fundadora y CFO de SamyRoad

17.10 – 17.40

Correos en Tmall Global: Una ventana a China para empresas españolas

Carlos Rodríguez Aicua, Responsable de Correos Tmall Global Store  
Shixiao Ouyang, Técnico de Marketing Digital en Correos Tmall Global Store

17.40 – 18.10

Oportunidades de internacionalización con organismos públicos

Clemente Carral Ruano, CEO de TMIC

10.00 – 10.30

Apodemia: sobre el emprendimiento o cómo una idea echó a volar hasta convertirse en un negocio

Jaime Landeta, CEO y Co-Fundador de Apodemia

10.30 – 11.00

Productividad para emprendedores. 7 maneras de optimizar tu tiempo y ahorrar una hora al día

Roberto González Fontenla. Autor de 'Autónomo para Dummies'. Formador de Autónomos y Emprendedores. Consultor certificado de Evernote

11.10 – 11.40

Cómo montar un restaurante de éxito

Gonzalo Vernacci, Fundador de Don Lisander Trattoria

11.40 – 12.10

Tips para sacar partido a un espacio de coworking

Mar Saavedra, Responsable de Comunicación y Eventos de Cink Emprende

12.20 – 12.50

Aprendiendo a vivir sin una Multinacional en tu vida

Javier Arias, CEO de Frikitrip

13.00 – 14.00

Precauciones y recomendaciones a la hora de emprender en franquicia. Derechos y obligaciones que tendré como franquiciado. Presentación de oportunidades de franquicia

MODERA: Teresa Zamora, Directora de Marketing de Barbadillo y Asociados  
PONENTES: Miriam Díaz, Responsable de Comunicación de Barbadillo y Asociados  
Ángel Fernández, Socio Fundador de Lola Aranda  
Xavier Merino, Responsable de Retail Zona Centro de Grupo Miquel  
Rocío Molina, Responsable de Comunicación de Barbadillo y Asociados

16.00 – 16.30

Incrementa las ventas con el Big Data en tu comercio

Benito Hernández García, Director Transformación Comercial Regional Centro de Banco Sabadell

16.30 – 17.00

La nube te trae clientes, ¿quieres saber cómo?

Jorge García, Director General de Premium Numbers / Voz IP

17.10 – 17.40

Nosotras también emprendemos

Blanca Narváez Vega de Seoane, Directora de Junior Achievement España

17.40 – 18.10

6 fracasos y 3 aprendizajes: 20 años creando startups

Alex Dantart, Inversor en fase semilla y Mentor de startups



## MENTORING

MESA



- 10.00 – 12.00 Marketing**  
Ismael Tejjón, Director de Proyectos Global en Demium Startups
- 12.00 – 14.00 Talento / Management**  
José Sola, Director de Sede en Demium Startups Madrid
- 14.00 – 16.00 Inversión / Networking**  
Ana Maqueda, Desarrollo de negocio y análisis financiero en Demium Startups
- 16.00 – 18.00 Marketing**  
Ismael Tejjón, Director de Proyectos Global en Demium Startups

MESA



- 10.00 – 11.00 Aceleración**  
Bernardo Martínez, Business Manager de Conector StartUp Accelerator
- 11.00 – 12.00 Innovación y transformación digital**  
Carlos Beldarrain, Innovation and Digital Transformation at Minsait
- 12.00 – 13.00 Emprendimiento**  
Jesús Alonso, Founder & Chief Sales Officer de Restaurants.com
- 13.00 – 14.00 Banca y relación con Start ups**  
Antonio Ríos, Director Corporativo de Riesgos Minoristas en Bankia
- 14.00 – 15.00 Emprendimiento**  
Borja Moreno, CEO en Kwiil Global Energy
- 15.00 – 17.00 Inversor y Emprendedor de éxito**  
René de Jong, Business Angel
- 17.00 – 18.00 Business development / Negotiation / Building New and Creative Business**  
Elicia Martínez, Head of Business Development en Marca

MESA



- 10.00 – 11.00 Comunicación & Media**  
José María Torrego, CEO de El Referente
- 11.00 – 12.00 Business Angel / Management**  
José María Torroja, Business Angel
- 12.00 – 13.00 Business Angel y Emprendedor de Éxito**  
Chema González, CEO Alterkeys & Founder Alterbricks
- 13.00 – 15.00 Corporate / Capital Riesgo / Derecho Mercantil**  
Antonio Serrano, Director del Máster Executive en Emprendimiento & Startups
- 15.00 – 16.00 Comunicación & Media**  
José María Torrego, CEO de El Referente
- 16.00 – 17.00 Business Angel y Emprendedor de Exito**  
Alex Dantart, Inversor en fase semilla y Mentor de startups
- 17.00 – 18.00 Business Angel / Management**  
René de Jong, Business Angel

MESA



- 10.00 – 11.00 Comunicación Online Social**  
Esteban Mucientes Manso, Presidente de AERCO-PSM y Consultor Experto en Redes Sociales
- 11.00 – 12.00 Cómo acelerar tu proyecto: De tus primeras ventas a consolidar tu startup**  
Miguel Milián, Project Manager de Lanzadera
- 12.00 – 13.00 Métricas**  
Yago Muñoz López-Villalta, Startup CFO (Emeleuve.com)
- 13.00 – 14.00 Cómo preparar un proyecto para conseguir inversión**  
Jorge Sigüenza, Senior Manager Business Development en Grupo PGS
- 14.00 – 15.00 Financiación de Proyectos**  
Daniel Dancausa, Investing and helping startups find the optimal funding en Intellectium
- 15.00 – 16.00 Modelo de Negocio / Desarrollo de Productos**  
Guillermo Sainz, Co-Fundador de iWarda
- 16.00 – 17.00 Lean Startup**  
Lucas Cervera, Emprendedor, Co-Fundador de nVotes e Iniciador. Profesor y mentor de Business Design y Lean Startup
- 17.00 – 18.00 Cómo preparar un proyecto para conseguir inversión**  
Jorge Sigüenza, Senior Manager Business Development en Grupo PGS

MENTORING CONCURSO

**10.30 – 18.30 Concurso Elevator Pitch**

## INTERACTÚA

DINAMIZA



- 10.10 – 11.10**  
**Networking Interactivo**  
Dinamizado por N&N
- 11.20 – 12.10**  
**Juego de Sillas**  
Dinamizado por N&N
- 12.20 – 13.10**  
**Encuentra tu Socio: CEO busca CTO**  
Dinamizado por Betabeers
- 13.20 – 14.10**  
**Grupos Sectoriales**  
Dinamizado por N&N
- 16.00 – 16.50**  
**Speed Networking**  
Dinamizado por N&N
- 17.00 – 18.30**  
**Networking con los principales actores de la financiación pública**  
Dinamizado por Finanziaconnect



## MENTORING

### MESA



- 10.00 – 12.00** Talento / Management  
José Sola, Director de Sede en Demium Startups Madrid
- 12.00 – 13.00** Inversión / Networking  
Jorge Dobón, CEO de Demium Startups
- 13.00 – 14.00** Modelos de negocio  
Virginia Sánchez, Directora de Proyectos en Demium Startups Valencia
- 14.00 – 16.00** Inversión / Networking  
Ana Maqueda, Desarrollo de negocio y análisis financiero en Demium Startups
- 16.00 – 18.00** Modelos de negocio  
Virginia Sánchez, Directora de Proyectos en Demium Startups Valencia

### MESA



- 10.00 – 11.00** Emprendimiento  
Jorge Oliveros, CEO & Co-Founder en Jobin
- 11.00 – 12.00** Venture Capital  
Pablo Ventura, Partner de K FUND
- 12.00 – 13.00** Banca y relación con Startups  
Manuel Pérez Meneses, Director Corporativo Banca de Empresas de Bankia
- 13.00 – 14.00** Venture Capital  
Sebastian Fernández, Head of Deal Flow & Communications at Samaipata Ventures
- 14.00 – 15.00** Emprendimiento  
Alejandro Lorenzo, Co-Founder & KAM de ElTenedor.es
- 15.00 – 16.00** Growthacking  
Luis Díaz del Dedo, Growth Hacker
- 16.00 – 17.00** Marketing Digital / Emprendimiento  
Félix López Capel, Project Manager de SEK Lab
- 17.00 – 18.00** Ventas B2B  
Yolanda Fernández Gutiérrez, Business Development Manager – Conector Madrid de Conector Startup Accelerator

### MESA



- 10.00 – 12.00** Business Development / Mobile / Diseño  
Javier Martín Sánchez, CEO & Co-Founder at Aluxion Labs
- 12.00 – 14.00** Legal / Nuevas Tecnologías  
Natalia Martos, Partner at Ollero Abogados
- 14.00 – 15.00** Business Angels y Especialistas en Fintech  
Miriam González-Amezqueta, Founding Partner of Almir. FinTech specialist  
Almudena Sainz de la Cuesta, Founding Partner of Almir. FinTech specialist
- 15.00 – 16.00** Venture Capital  
Lourdes Álvarez Toledo, Gerente de Inversiones de JME Venture Capital
- 16.00 – 17.00** Business Angel / Emprendimiento Social  
Alejandro de León, Socio Fundador de Anima Ventures
- 17.00 – 18.00** Comunicación & Media  
José María Torrego, CEO de El Referente

### MESA



- 10.00 – 11.00** Comunicación Online Social  
David Sánchez Paunero, Vocal de AERCO-PSM y Miembro del Comité de Desarrollo Profesional de CIVICOMM (Salamanca)
- 11.00 – 12.00** Financiación Público / Privada  
Iván García Berjano, CEO de Finanziaconnect
- 12.00 – 13.00** Preparación de Pitch  
Daniel Dancausa, Investing and helping startups find the optimal funding en Intelectium
- 13.00 – 14.00** Financiación de Startups  
Pedro Trucharte, Director Business Angels Network en madri+d
- 14.00 – 15.00** Cómo captar clientes: Marketing y desarrollo de producto  
Ana Giménez, Directora de Marketing y Producto de Lanzadera
- 15.00 – 16.00** Producto Digital – Cautivar al usuario  
Alex Sagrado, Experto en producto de Climbcrew VC
- 16.00 – 17.00** Preparación de Pitch  
Cristina Febrer, Periodista especializada en comunicación empresarial y coach de comunicación con PNL (Programación Neurolingüística)
- 17.00 – 18.00** Pacto de Socios, LOPD, dudas legales, contratos...  
Alejandro Palacios, Fundador de Tacklegal

## INTERACTÚA

### DINAMIZA



- 10.10 – 11.10**  
**Networking Interactivo**  
Dinamizado por N&N
- 11.20 – 12.10**  
**Cliente Potencial**  
Dinamizado por N&N
- 12.20 – 13.10**  
**Encuentra tu Socio: CEO busca CTO**  
Dinamizado por Betabeers
- 13.20 – 14.10**  
**Speed Networking**  
Dinamizado por N&N
- 16.00 – 16.50**  
**Juego de Sillas**  
Dinamizado por N&N
- 17.00 – 17.50**  
**Grupos Sectoriales**  
Dinamizado por N&N



09.50 – 11.00

**Una nueva generación de fondos busca proyectos ambiciosos**

MODERA: **Juan José Santacana**, Adjunto al Director de elEconomista  
PONENTES: **Marc Badosa**, Socio Fundador de SeedRocket 4Founders Capital  
**Carlos Blanco**, Managing partner de Encomenda VC, Fundador de Nuclio y Conector  
**Sergio Pérez**, Director de BStartup Venture

11.10 – 12.20

**¿Flirteo, amor u odio? El mundo startupero visto desde las "corporate"**

MODERA: **Raúl del Pozo**, Socio Fundador de Cink Emprende  
PONENTES: **Ignacio Cea**, Director Corporativo de Estrategia e Innovación Tecnológica de Bankia  
**Javier Jiménez**, Director General de Lanzadera  
**Jordi Escuela Soldevila**, SubDirector de Innovación de Correos

12.30 – 13.00

**Superdirectivo: técnicas de motivación, liderazgo e intraemprendimiento en la empresa**

**Alfonso Alcántara**, Conferenciante del cambio en la empresa y orientador de profesionales y directivos en Yoriento.com

13.00 – 14.10

**Maximiza el valor de tus participadas**

MODERA: **Gonzalo Tradacete**, CEO de Faraday Ventures Partners  
PONENTES: **José Martín Cabiedes**, Socio de Cabiedes & Partners  
**Jon Uriarte**, General Manager Internacional de StubHub  
**José Luis Vallejo**, Co-Fundador de Buyvip y Presidente y CEO de Sngular

16.00 – 16.30

**Cómo enamorar a tu futuro inversor sin ser zalamero**

**Ángel Lafuente**, Presidente del Instituto de Técnicas Verbales

16.40 – 17.00

**Presentación de los inversores miembros del jurado**

**Lourdes Álvarez de Toledo**, Gerente de Inversiones de JME Venture Capital  
**José del Barrio**, CEO y Fundador de Samaipata Ventures  
**Ignacio Cea**, Director Corporativo de Estrategia e Innovación Tecnológica de Bankia  
**Jaime Esteban**, Director General de Angels Capital  
**Bruno Fernández Scrimieri**, Consejero Delegado de Enisa  
**Luis Martín Cabiedes**, Socio Fundador de Cabiedes & Partners  
**Jaime Novoa**, CHO de K Fund  
**Aquilino Peña**, Socio de Kibo Ventures  
**Yolanda Pérez**, Directora de BStartup de Banco Sabadell  
**Gonzalo Tradacete**, CEO de Faraday Venture Partners

17.00 – 18.15

**Concurso Elevator Pitch, patrocinado por Bankia**

DINAMIZA: **Ángel Garrorena**, Consultor y Auditor de Ventas, Profesor de Lean Sales

18.15 – 18.25

**Caso de éxito, Ganador del Elevator Pitch SME2016 – Friendkhana**

**Pedro Prieto**, Fundador de Friendkhana

18.25 – 18.35

**Entrega de Premio al Mejor Pitch del SME2017**

09.45 – 10.15

**Mamá, hoy fallo. Y mañana fatatas, hijo, mañana fatatas**

**Esteban Mucientes Manso**, Presidente de AERCO-PSM y consultor experto en redes sociales

10.20 – 10.50

**7 maneras de hundir tu empresa, y no cerrar en el intento**

**Juan Salcedo**, Fundador de Apendum

10.50 – 11.20

**Neurocomunicación en la era del cambio**

**Helena López-Casares**, Directora de Casares&Vaughan. Especialista en comunicación y liderazgo

11.30 – 12.00

**Dashboard o Cuadro de mando, realmente es necesario?**

**Rosa Bravo**, Formadora y Consultora empresarial. Fundadora de RB Asesoría

12.00 – 12.30

**Cómo pasar de Ejecutiva a Emprendedora**

**Nieves Fernández**, Fundadora y CEO de Familiafacil.es

12.40 – 13.10

**Cómo encontrar y validar tu modelo de negocio**

**Eli Martínez**, Co-Founder & CEO de Conector Startup Accelerator

13.15 – 13.45

**Lo que aprendí trabajando en GOOGLE y cómo ha servido para emprender con éxito**

**Víctor Magariño**, Consejero Digital en Comunycarse. Profesor y Mentor en ESADE, NYU y UC3M. Emprendedor

13.45 – 14.15

**La verdad sobre la motivación**

**Rubén Turienzo**, Experto en motivación, Head of Talent de Telepizza

15.45 – 16.30

**30 estrategias para reinventar tu empresa**

**Rafael Galán**, Redactor de la Revista Emprendedores

16.35 – 17.20

**Nuevas oportunidades para emprender desde casa**

**Pilar Alcázar**, Redactora de la Revista Emprendedores

17.25 – 18.10

**Oportunidades de negocio extranjeras que se podrían implantar en España**

**Javier Escudero**, Redactor de la Revista Emprendedores



## ENAMORA

10.00 – 10.30

**Encuentra tu verdad y enamora con ella: El poder de una buena marca**

[Sandra Reyes](#), Co-Fundadora y Guía Espiritual de marcas en Brandon Beach

10.30 – 11.00

**Cómo endulzar tu empresa. Descubre qué sucede**

[Lola Martínez López](#), Directora de Formación, Consultoría y Coaching en Training Consult

11.10 – 11.40

**Formación Productiva: 5 hábitos que todo jefe debe enseñar a su equipo**

[Curro Castillo](#), Fundador de Marksman Training y especialista en Productividad Personal

11.40 – 12.10

**La evolución del mercado laboral: nuevas fórmulas y tendencias en la prestación de servicios**

[Carmen Galán](#), Socia del Departamento Laboral de Lener

12.20 – 12.50

**Mindfulness: El líder atento, el nuevo modelo de éxito**

[Thais Alonso](#), Directora de Formación a Empresas de la Escuela Española de Desarrollo Transpersonal

13.00 – 13.30

**Talento para Dummies. El secreto para captar, fidelizar y desarrollar a los mejores**

[José Sola](#), Director de Sede en Demium Startups Madrid

13.30 – 14.00

**El propósito de la Cohesión de equipos en una empresa Sin Límites**

[José María Campos](#), Co-Fundador y Director de Activa-te

15.30 – 16.00

**Oratoria de impacto: 3 claves para conectar y persuadir a tu audiencia**

[Josepe García](#), Director del Instituto Impact y de la escuela de oratoria para empresarios

16.00 – 16.30

**¿Es posible emprender sin marketing?**

[Virginia Borges](#), Consultora y CEO de Método Marketing y autora del libro 'NO gastes en Marketing'

16.30 – 17.00

**Así salí yo de la crisis: una experiencia de transformación interior**

[Víctor Navarro](#), Formador en Cambio de Actitudes

17.10 – 17.40

**Persona bien vestida, por su palabra es creída.**

[Lisa Pelizzon](#), Responsable de Proyectos Culturales e Imagen en PICCOLO MORESCO

17.40 – 18.10

**La importancia de que tu negocio aparezca en las noticias**

[Leticia Rivera](#), Directora de Marketing de Webempresa.com

## APRENDE

10.00 – 10.30

**Las 10 claves del marketing B2B para atraer empresas**

[Leticia del Corral](#), Consultora de Marketing y Ventas B2B

10.30 – 11.00

**10 herramientas tecnológicas para optimizar tu estrategia de marketing**

[Rocío Martín](#), Autora de "Neotelling. El arte de comunicar con tecnología"

11.10 – 11.40

**10 lecciones de "El Fundador" para la vida y los negocios**

[Guillermo de Haro](#), Profesor, Emprendedor y Escritor de 'El Espectador Económico' entre otros

11.40 – 12.10

**MotivaTE para emprender**

[Antonio Sánchez-Migallón](#), Experto en Formación y Desarrollo de profesionales y Autor de 'MotivaTE' (LID Editorial)

12.20 – 12.50

**Las 10 claves para fidelizar**

[Fernando Morant](#), Responsable del Departamento de FNAC Empresas

13.00 – 13.30

**10 herramientas de neurocomunicación para vender tu proyecto**

[Cristina Febrer](#), Periodista especializada en comunicación empresarial y coach de comunicación con PNL (Programación Neurolingüística)

13.30 – 14.00

**10 consejos creativos para Facebook e Instagram**

[Marta Mateu](#), Agency Partner Manager de Facebook

15.30 – 16.00

**10 criterios para evaluar la viabilidad de una oportunidad de negocio**

[Virginia Sánchez](#), Directora de Proyectos en Demium Startups Valencia

16.00 – 16.30

**Las 10 reglas de oro de la venta en PYMES**

[Manuel Bazán](#), CEO de AB Group

16.30 – 17.00

**Los datos con más sentido común de tu estrategia**

[Patricia Carmona](#), Digital marketing & Social Media Manager

17.10 – 17.40

**10 Claves de Éxito en Twitter (para Emprendedores y PYMES)**

[Iván Álvarez Paniagua](#), Director de Innovación @GridLink

17.40 – 18.10

**10 pasos básicos para optimizar la fiscalidad del autónomo**

[Fernando Zaplana](#), CEO de Decyde Vía Asesores



INNOVA

10.00 – 10.30

**Big data: potenciando el negocio en las PYMES**

Inés Huertas Freire, Co-Fundadora de Datatons

10.30 – 11.00

**Descubre las tecnologías exponenciales que van a cambiar el futuro de los negocios**

Javier Martín, Fundador de Loogic y autor de la newsletter Futurizable

11.10 – 11.40

**La evolución de la comunicación**

Nerea Llorca, Responsable de Pymes de Facebook en España

11.40 – 12.10

**Visibilidad en las tiendas de App ¿moda o necesidad?**

Juan Antonio Muñoz-Gallego, Digital Strategy and Business Development en Unidad Editorial

12.20 – 12.50

**Las cosas hablan aunque tú no escuches. El gran negocio detrás del Internet de las cosas**

Sixto Arias, CEO de Made in Mobile. La primera agencia IoT

13.00 – 13.30

**¿Cómo usar las redes sociales para el networking?**

Emilio Márquez Espino, Business Angel y Mentor de Emprendedores

13.30 – 14.00

**Cómo potenciar tu marca a través de Influencers**

Clara Montesinos, Co-Founder & CMO de Influency

15.45 – 16.15

**El Reto de la digitalización de las empresas**

Óscar Méndez Martínez, Business Development Manager de Sicap

16.15 – 16.45

**La revolución del Big Data en el mundo de la información de empresas**

Conrado Martínez Alcaraz, Director de Marketing de Informa D&B

16.50 – 17.20

**¿Cómo definir un proyecto de una App? Caso de estudio: LaLiga Fantasy Marca**

Héctor Badal Rodríguez, COO y Socio Fundador de YeePLY.com

17.25 – 17.55

**Los errores que cometí que tú puedes evitar**

Eduardo Huarte, Managing Director de Wanajump – by R.Franco

18.00 – 18.30

**Emprender e Invertir en Videojuegos**

Aleix Risco, CEO de Demium Games y Advisor de FEVeS

PREGUNTA

10.10 – 10.40

**¿Emprendedor o Vikingo? Cómo encontrar tus primeros clientes**

David Navarro Arnao, Director de Wiquot.com

10.45 – 11.15

**Claves para validar si vas por el camino correcto**

Manuel Delgado Tenorio, CEO & Co-Fundador de Leads Origins

11.20 – 11.50

**Por qué hacer mil cosas y cómo no morir en el intento**

Íñigo Porres, Gestor de proyectos

11.50 – 12.20

**¿Puede la economía colaborativa hacer crecer mi empresa?**

Adrián Miranda, CEO de Multihelpers y experto en economía colaborativa, Co-Autor de 'La empresa colaborativa, el nuevo paradigma económico'

12.30 – 13.00

**¿Quién puede ayudarme (a poder ser gratis) con la Propiedad Industrial?**

Coro Gutiérrez Pla, Jefe de Servicio de Apoyo a la Empresa, Unidad de Apoyo de la Oficina Española de Patentes y Marcas

13.00 – 13.30

**Big Data, Marketing de Contenidos. El control del mercado a través de la información, ¿conoces los nuevos límites sobre privacidad?**

Rodrigo González, Abogado, Coordinador del área de Nuevas Tecnologías y Protección de Datos en EY Abogados

13.40 – 14.10

**¿Dispuesto a contratar? Principales contratos laborales y mercantiles**

Alejandro Palacios, Fundador de Tacklegal

16.00 – 16.30

**Growth Hacking para B2B**

Jiaqi Pan, Fundador y CEO de Hello Umi

16.30 – 17.00

**El mundo digital y el marketing online al servicio de las franquicias: cómo posicionar y comunicar mi marca**

Miriam Díaz, Responsable de Comunicación de Barbadillo y Asociados  
Rocío Molina, Responsable de Comunicación de Barbadillo y Asociados

17.10 – 17.40

**Innovación vs Financiación: La paradoja del huevo y la gallina**

Elena Calzado, Directora de Zabala Innovation Consulting Madrid

17.40 – 18.10

**¿Tiene mi pyme una historia que contar? Storytelling a pequeña escala**

Víctor Gómez Marugán, Storyteller y Social Media Manager en Akaki Creations y Fundador de Proyecto Cactus



CRECE

COMPARTE

PARTNER



GOBIERNO DE ESPAÑA  
MINISTERIO DE ECONOMÍA, INDUSTRIA Y COMPETITIVIDAD

ICEX España Exportación e Inversiones

10.15 – 11.00

¿Cómo utilizar los servicios de información de ICEX sobre Estadísticas de Comercio Exterior para la toma de decisiones y mejorar la competitividad de la Pyme?

Antonio Rodríguez Alba, Responsable de Estadísticas de Comercio Exterior de ICEX

11.10 – 11.40

De tendero local a negociante internacional: La estrategia de éxito y supervivencia de la empresa

Miguel Ángel Martín, Presidente Fundador de ACOCEX y Consultor en Estrategias de Internacionalización

11.40 – 12.10

Exportar: Adaptarse o morir en el intento

Katia Martínez Garbaye, CEO de Opening Markets... Together!

12.20 – 12.50

Las 9 barreras del crecimiento

Joaquín Aguado Castro, CEO de Triforma

13.00 – 13.30

Social Selling y herramientas digitales para la Internacionalización

David Martínez Calduch, Social Selling, Digital Business Transformation de Soluciona Facil

13.30 – 14:00

La comunicación, estrategia clave en el crecimiento de las compañías

Reyes González Gálvez, Consejera Delegada de RGTogether

16.00 – 16.30

Oportunidades de internacionalización con organismos públicos: presentar ofertas en la Unión Europea

Clemente Carral Ruano, CEO de TMIC

16.30 – 17.00

¿Cómo vender en China sin salir de España?

Lorenzo Palomares, Fundador de ChineSpain

17.10 – 17.40

Perú, plaza ideal para emprendedores internacionales

Bernardo Muñoz Angosto, Consejero Económico Comercial de la Oficina Comercial de la Embajada del Perú en España

10.00 – 10.30

Cosas que he aprendido de mis errores y que le contaría a mi yo de hace 10 años

José María Álvarez Rey, Lead Developer de Stylestage

10.30 – 11.00

De cero a Housers, un camino apasionante de más de 30.000 usuarios

Álvaro Luna, Co-Fundador de Housers

11.10 – 11.40

Cómo coger las riendas de un proyecto iniciado por otros

Meritxell Molina, CEO de Splitfy

11.40 – 12.10

Prepárate para una entrevista con un periodista

Esther Molina, Directora y Presentadora de Pymetech en EFE Radio  
Ana Sepúlveda, Redactora en la Revista Emprendedores

12.20 – 12.50

Microdonaciones: Cambia tu mundo a través de tu RSC

Isabel Asensio, Co-Fundadora de RedonDando  
Miguel Asensio, Co-Fundador de RedonDando

13.00 – 14.00

Tengo un negocio y lo quiero franquiciar, ¿es posible en mi caso? ¿cómo hacerlo adecuadamente? Presentación de oportunidades de franquicia

MODERA: Carlos Barbadillo, Consultor y Responsable de Expansión de Barbadillo y Asociados

PONENTES: Miriam Díaz, Responsable de Comunicación de Barbadillo y Asociados  
Alfredo Heredia, Director General de Tony Roma's  
Pedro Jiménez, Director de Expansión de Tuk Tuk  
Rocío Molina, Responsable de Comunicación de Barbadillo y Asociados  
Thierry Rousset, Director de Expansión de Le Kiosque à Pizzas  
Edgar Sarabia, Director de expansión La Piemontesa

16.00 – 16.30

HeyPlease: Cómo conseguir que un banco, una cervecería y cientos de bares confíen en ti en 6 prácticos pasos

Matt Heusch, CEO & Co-Fundador de HeyPlease

16.30 – 17.00

Intraemprendedores: El secreto para emprender sin dejar tu empleo

José Manuel Vega, Escritor. Estratega Digital en El Equipo E

17.10 – 17.40

#ConversacionesEnisa Todo empezó en SME 2016

Carlos Artal, Fundador y CEO de Tatchi  
Carmen Cuesta, Directora de Comunicación y RSC de Enisa

17.40 – 18.10

Decálogo del Marketing de Influencers para este 2017

Jose Leyva, Director Ejecutivo de BLive